

# Dein erstes Startup. Echte Kunden. Echte Verantwortung.

**Tender Republic** macht es kleinen und mittelständischen Unternehmen 10x einfacher, öffentliche Ausschreibungen zu gewinnen. Unsere KI-Agenten automatisieren den gesamten Ausschreibungsprozess: Suche, Dokumentenanalyse, Eignungsprüfung und Angebotsvorbereitung. Wir sitzen mit unserem Büro im **TUM Inkubator**, sind aktiver Teil des **UnternehmerTUM-Netzwerks** und suchen jetzt Studierende, die unseren Vertrieb gemeinsam mit uns aufs nächste Level bringen.

Dieses Projekt ist nicht für jeden. Wir suchen 4 bis 5 Studierende, die nicht zuschauen wollen, sondern ein messbares Ergebnis liefern. Wenn du lieber PowerPoints baust als Kunden anrufst, ist das hier das falsche Projekt.

## WARUM TENDER REPUBLIC?

<b>TUM Inkubator</b>	Eigener Arbeitsplatz in unserem Büro im TUM Inkubator. Zugang zu Startup-Events, Workshops und dem gesamten Inkubator-Ökosystem.
<b>UnternehmerTUM</b>	Zugang zum größten Gründungsnetzwerk Europas: Founders, Investoren, Corporate-Partner und Branchenexperten.
<b>KI + B2B SaaS</b>	Modernster Tech-Stack, echtes Produkt, echter Markt mit zahlenden Kunden. Kein Sandkasten, kein Planspiel.
<b>Founder-Level</b>	Direkte Zusammenarbeit mit den drei Gründern. Kein Middle-Management, keine Filter, echte Verantwortung.

## DAS PROJEKT

- 01 Zielkunden identifizieren:** Ideales Kundenprofil schärfen und qualifizierte Lead-Listen aufbauen
- 02 Outreach-Playbook bauen:** Messaging und Gesprächsleitfäden für Telefon, E-Mail und LinkedIn entwickeln, testen und iterieren
- 03 Outbound-Strategie validieren:** Die entwickelten Ansätze in Pilotgesprächen mit potenziellen Kunden testen, Hypothesen überprüfen und die Strategie datenbasiert weiterentwickeln.
- 04 CRM und Reporting aufbauen:** Pipeline dokumentieren, Conversion-Metriken tracken, Erkenntnisse systematisch festhalten
- 05 Outbound-System übergeben:** Ein funktionierendes, dokumentiertes System, das Tender Republic danach intern weiterführt

## WAS DU DAVON HAST

- Echte B2B SaaS Sales-Erfahrung: KI-Produkt, echter Markt, echte Kunden
- Arbeitsplatz im TUM Inkubator mit Zugang zu Events und Workshops
- Netzwerk aus Gründern, Investoren und Partnern über UnternehmerTUM
- Direkte Zusammenarbeit mit drei Gründern auf Augenhöhe
- Eine Case Study für deinen Lebenslauf, die heraussticht

## WEN WIR SUCHEN

- Du willst im Vertrieb, GTM oder Growth arbeiten und hast echten Biss
- Du scheust dich nicht vor Kaltakquise am Telefon
- Du arbeitest eigenverantwortlich und strukturiert
- Du sprichst Deutsch auf Muttersprachler-Niveau
- Du willst liefern, nicht nur dabei sein

**Team:** 4 bis 5 Studierende  
**Dauer:** 3 Monate Vollzeit oder 6 Monate halbtags  
**Start:** Nach Vereinbarung

**Kontakt**  
Sebastian Wagner  
sebastian.wagner@tenderrepublic.de  
+49 176 80445330