



ZEALAXX – ACCELERATION AS A SERVICE

Deutschland ist Innovationsland! Nur bringt es die Power viel zu selten auf die Straße und die Produkte mit zu wenig Selbstbewusstsein auf den Markt. Und genau das kann die ZEALAXX AG. Wir beschleunigen mit Vertriebs-Know-how, -erfahrung und Leidenschaft die Sales- und Marketing-Prozesse unserer Kunden und sorgen für den entscheidenden Leistungsschub.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir dich als Werkstudent Sales (m/w/d) (15-20 Stunden / Woche)

DU SITZT VON ANFANG AN AM STEUER

- Du wirst von Anfang an in interessante Salesprojekte unserer Kunden aus der modernen Tech-Welt eingebunden
- Unterstützung bei der Vor- und Nachbereitung von sowie aktive Teilnahme an Kundenworkshops
- Du übernimmst mit der Zeit mehr Verantwortung in den Projekten und lernst den kompletten Sales-Prozess intensiv kennen
- Du unterstützt bei der Planung und Veranstaltung von Kundenworkshops und Webinaren

DU BIST AUF DER ÜBERHOLSPUR?

- Du hast mindestens drei Semester deines Studiums erfolgreich abgeschlossen
- Du bist heiß darauf, praktische Erfahrungen im Sales zu sammeln und an einer langfristigen Zusammenarbeit interessiert
- Dich zeichnet eine systematische, proaktive und zielorientierte Arbeitsweise sowie eine ausgesprochene Gewinner-Mentalität aus
- Mit Deinen sehr guten Deutsch- und Englischkenntnissen scheust Du Dich vor keinem Gespräch mit (inter-)nationalen Kunden

DANN GIB MIT ZEALAXX VOLLGAS!

- Wir geben dir die einmalige Chance, in kurzer Zeit tiefe Einblicke in spannende Wachstumsunternehmen zu erhalten
- Wir sind ein leistungsorientiertes Unternehmen, das dir eine steile Lernkurve, ein wachsendes und innovatives Umfeld in einem coolen Team bietet
- Wir bieten dir eine wettbewerbsfähige Vergütung, flexible Arbeitszeiten sowie die Perspektive für eine langfristige Zusammenarbeit

Das klingt nach Dir und Du möchtest gemeinsam mit uns durchstarten?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung: talents@zealaxx.com

www.zealaxx.com

