

Projektstudium: Business Development - Medilus (m/w/d)

Online-Einkaufsplattform für Ärzte - Gibt es sowas? Ja, Medilus.

Mit Medilus ermöglichen wir Arztpraxen beim Einkauf ihrer medizinischen Verbrauchsgüter Zeit und Geld zu sparen. Hierbei stehen wir jedoch vor der Frage: Wie gestaltet man am besten einen Markteintritt in einer Branche, die noch größtenteils analoge Bestellprozesse nutzt? Diese Markteintrittsstrategien darfst du mit entwickeln und im Zuge deines Projektstudiums uns helfen, erste Kunden zu gewinnen.

Vitolus wurde 2020 gegründet und hat sich während einer der herausforderndsten Zeiten etabliert. Mittlerweile hat sich Vitolus zu einem bedeutenden Anbieter im Gesundheitswesen entwickelt. Unser Know-how und unser lösungsorientiertes Arbeiten setzen wir dafür ein, das Gesundheitswesen innovativer und nachhaltiger zu gestalten.

Deine Verantwortung

- Du entwickelst und evaluierst verschiedene Strategien für den Markteintritt.
- Du erarbeitest ein replizierbares Konzept, um zukünftig neue Kunden effizient zu gewinnen.
- Du fertigst für Medilus eine Ideation und Value Proposition an.

Dein Profil

- Du bist hoch motiviert neue Fähigkeiten zu lernen, Dich in Problemstellungen rein zu denken und kreative Lösungen zu entwickeln.
- Du bist offen und freust dich, Dritten deine Projekte vorzustellen.
- Du möchtest in einer schnelllebigen Umgebung arbeiten.

Deine Vorteile - Mehr als nur ein Job

- Viel Verantwortung, Raum für Kreativität und damit die Chance, zum Erfolg unseres Unternehmens beizutragen.
- Flache Hierarchie und offene Kommunikation direkt mit den Gründern.
- Zentrales Büro in München, am Hauptbahnhof.
- Barista Kaffee direkt im Büro.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Sende eine eMail an recruiting@vitolus.de oder bewirb Dich unter <https://vitolus.jobs.personio.de/>.