



OPTA Massivhaus ist ein Verbund von fast 60 begeisterten Baunternehmen aus dem süd- und westdeutschen Raum mit zusammen mehr als 100 Mio. € Jahresumsatz. Das OPTA Geschäftssystem sichert unseren Lizenzpartnern ein marktführendes Know-how für den Verkauf und die Abwicklung individuell geplanter, schlüsselfertiger Traumhäuser zum Festpreis.

Zur Fortsetzung unseres dynamischen Wachstums und zum bundesweiten Ausbau unseres Lizenzpartner-Netztes suchen wir für unsere zentrale Vertriebsgesellschaft in München eine/n

## **Teamleiter Vertrieb (m/w) Outbound B2B mit Perspektive Vertriebsleiter**

Ihre Aufgabe:

- Als Teamleiter Vertrieb führen Sie ein Team von bis zu 12 Mitarbeitern im Call Center
- Sie planen und steuern die Outbound-Aktivitäten, um neue Lizenzpartner zu gewinnen
- Sie führen Vorstellungsgespräche und übernehmen neben der Einarbeitung auch das Training und Coaching der Mitarbeiter im Call Center
- Sie überwachen und berichten die Vertriebsziele an die Geschäftsleitung
- Perspektivisch suchen und führen Sie als Vertriebsleiter neue Verkäufer im Außendienst (bundesweit)

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium mit ersten Berufserfahrungen im Vertrieb
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und Sicherheit im Auftreten
- Vertrauter Umgang mit IT-Anwendungen
- Begeisterungsfähigkeit, Belastbarkeit und Ausdauer bei der Verfolgung von Zielen
- Reisebereitschaft

Wir bieten:

- Eine herausfordernde und verantwortungsvolle Aufgabe mit Gestaltungspotential
- Ein motiviertes Team mit flachen Hierarchien, offenen Türen und schnellen Entscheidungswegen
- Erfolgsabhängige Vergütung und tatkräftige Unterstützung bei der Einarbeitung

Sie fühlen sich angesprochen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Gehaltsvorstellung unter: [rdb@optamassivhaus.de](mailto:rdb@optamassivhaus.de)

OPTA Baubetreuungs GmbH, Frau Claudia Kroiss, Candidplatz 13, 81543 München,  
Tel: 089 - 62308335