

Sales Controller

(m/w) Vollzeit, München

Bist du bereit für eine neue Herausforderung?

Celonis ist Pioneer im Bereich Process Mining, wurde von Deloitte zum schnellst wachsenden IT Unternehmen ausgezeichnet und trägt seit kurzem den Status "Unicorn". Durch unsere ambitionierten Wachstumspläne suchen wir kontinuierlich neue Talente und engagierte Mitarbeiter, die uns dabei unterstützen unseren Unternehmenserfolg weiter voran zu treiben.

In Deiner Rolle als Sales Controller bist Du für Management und Implementierung diverser "Compensation Plans" verantwortlich. Du bist Hauptansprechpartner für das gesamte Sales Department rund um Themen wie Commissions und Bonus und bist in der Lage Anforderungen auch zeitkritisch abzuarbeiten. In Deiner Rolle hast Du die Chance das Unternehmen strategisch mitzugestalten. Du setzt mit dem Top-Management-Level effektive Bonusmodelle auf und setzt diese zeitnah und effizient um.

DU...

...besitzt ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften mit Schwerpunkt Personal, Vertrieb, Controlling oder einem artverwandten Fach

...hast bereits erste Erfahrung im Bereich Controlling, Payroll, Compensation, HR oder Ähnlichem

...bringst tiefgreifende analytische Fähigkeiten und gehst sicher mit quantitativen Herausforderungen um

...kennst Dich idealerweise bereits mit Salesforce aus und hast damit gearbeitet

..kannst deutlich und klar kommunizieren und im Gespräch deine Position vertreten

...besitzt sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

WIR...

...sind visionär und eines der schnellst wachsenden Tech-Unicorns der Welt

...bieten mit unserer Intelligent Business Cloud das weltweit leistungsfähigste Werkzeug zur Analyse, Optimierung und Transformation IT-gestützter Geschäftsprozesse

...sind Pioniere und Marktführer im Bereich Process Mining

...zeichnen uns durch eine einzigartige Kombination aus innovativer Startup-Atmosphäre gepaart mit großer Professionalität und eigenverantwortlichem Arbeiten aus



Neugierig? Schick uns Deine Bewerbung!

Stefanie Voll | Talent Acquisition Manager

Theresienstraße 6 | 80333 München

s.voll@celonis.de

+49 15 209 117 529

www.celonis.com/de/careers/

