

Product Management (Key Account Management)

Assenagon ist ein auf die Steuerung von Kapitalmarktrisiken spezialisierter europäischer Asset Manager. Das Unternehmen bietet umfassendes Management von Risiken im Fondsmantel an und orientiert sich am Bedarf von Kapitalanlegern, Erträge mit vorgegebenen Risikobudgets zu erwirtschaften. Der Schwerpunkt liegt dabei auf maßgeschneiderten Dienstleistungen, die sich über die gesamte Prozesskette des Risiko-Managements erstrecken: Angefangen bei der Bewertung von Risiken über die Analyse von Rendite-/Risiko-Profilen sowie die Identifikation und Umsetzung von Investmentchancen an regulierten Märkten bis hin zu Collateral Management.

Unser Unternehmen beschäftigt heute etwa 80 Mitarbeiter an den Standorten Luxemburg, München, Frankfurt und Zürich.

Wir wollen auch weiterhin wachsen. Dafür suchen wir qualifizierte Mitarbeiter. Wenn Sie in Herausforderungen immer auch Chancen sehen und sich in dem hier aufgeführten Stellenprofil wiederfinden, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

IHR AUFGABENBEREICH

- Koordination von Fondsauflagen und ähnlichen Prozessen für unsere externen Portfolio-Management Kunden (ETF-Anbieter, Investmentbanken):
 - Identifikation der wesentlichen Herausforderungen von Neuerungen und Entwicklung von passenden Lösungen, beispielsweise für Risk Premia Fonds
 - Moderation von Jour-Fixes mit Experten aller relevanten Abteilungen (bspw. Portfolio Management, Financial Engineering, Risiko-Management und Legal)
 - Abstimmung von Konditionen und des relevanten Vertragswerks mit Kunden und Dienstleistern
 - Führung des Projektplans
- Mitarbeit im Key Account Management bei Fondsmandaten
 - Hauptansprechpartner für die Produktpartner in Bezug auf Fragen zu unseren Investment Management Services (Prozesse, regulatorische Neuerungen, Performance)
 - Interne Abstimmung und Ergebniskoordination zu Kundenanfragen
 - Organisation von Reporting-Prozessen
 - Bearbeitung von Due Diligence-Anfragen

IHR PROFIL

- Sehr gut abgeschlossenes Hochschulstudium
- Erfahrung in der Finanzindustrie oder in einer Unternehmensberatung von Vorteil (ideal sind zwei bis fünf Berufsjahre, gleichzeitig freuen wir uns auch über Bewerbungen von Berufseinsteigern)
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit für interne und externe Abstimmungen
- Hervorragende Auffassungsgabe, Bereitschaft Verantwortung für Projekte gegenüber den Produktpartnern zu übernehmen
- Hoher Qualitätsanspruch, zuverlässige Arbeitsweise
- Bereitschaft zur selbstständigen Erarbeitung komplexer Zusammenhänge und Prozesse des Fonds-Managements
- Sehr gute Microsoft Office-Kenntnisse (Excel, Word, PowerPoint), bevorzugt Programmiererfahrung
- Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch

UNSER ANGEBOT

In Ihrer Rolle als Key Account Manager im Product Management sind Sie in vorderster Reihe an der Implementierung neuer Fonds von renommierten ETF-Anbietern und führenden Investmentbanken beteiligt. Die Lösungen die sie mit den internen Experten entwickeln vertreten Sie nach außen. Gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten und unsere offene Unternehmenskultur bieten Ihnen die Anerkennung für Ihre Ergebnisse, die sich auch in einer leistungsgerechten Vergütung zeigt.

assenagon

Festanstellung
in München

m/w

SIE FÜHLEN SICH ANGESPROCHEN?

Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

Assenagon Asset Management S.A.

Zweigniederlassung München

Carolin Laubner

Prannerstraße 8

80333 München

Telefon +49 89 519966-310

carolin.laubner@assenagon.com

Weitere Informationen finden Sie unter www.assenagon.com.